

"ОРГТЕХНИКА" АД - СИЛИСТРА

ДОКЛАД

за дейността на "Оргтехника" АД, гр. Силистра
за 2018 година

I. ОБЩА ХАРАКТЕРИСТИКА НА ДРУЖЕСТВОТО

Завод „Оргтехника“ започва своята дейност в началото на 1964 година на територията на бившето Военно-свързочно училище в гр. Силистра в изпълнение на постановление на МС № 918 от 28.12.1963 година. Предприятието е държавно до 21.04.1997 година, когато е преобразувано в акционерно дружество с над 50 на сто частна собственост, а от месец май 1999 година капиталът е 100 % частен.

Основният капитал на дружеството е разпределен в 255 381 акции с номинал 1.00 лв. всяка една. Към датата на приключване на отчета акционерното участие е следното:

"Оргтехинвест" АД, гр. Силистра	82637 акции	32.36 %
"Оргимпекс" АД, гр. София	96884 акции	37.94 %
Инвестиционно д-во "Златен лев" АД	44830 акции	17.55 %
Други юридически лица 2 броя	4022 акции	1.57 %
Индивидуални акционери	27 008 акции	10.58 %

Общият брой на акционерите към 31.05.2018 г. е 1990 физически и пет юридически лица. Няма информация за извършени покупки-продажби през периода до изготвяне на отчета, но обикновено те са незначителни. Дружеството има едностепенна структура на управление - тричленен съвет на директорите. Председател на СД и изпълнителен директор е инж. Върбан Върбанов.

Информация за членовете на съвета на директорите (чл. 247, ал. 2 от ТЗ).

1. Брутни възнаграждения, начислени през 2017 г., на членовете на съвета на директорите:

- Върбан Георгиев Върбанов	- 78 253 лв.
- Румен Василев Райчев	- 31 339 лв.
- Бенчо Георгиев Бенчев	- 31 339 лв.
Общо	140 931 лв.

2. Притежавани акции от членовете на съвета на директорите:

	Брой акции	% от капитала
"Оргтехинвест" АД, гр. Силистра	82 637	32.36
представявано от Върбан Георгиев Върбанов	70	0.027
"Оргимпекс" АД, гр. София	96 884	37.94
представявано от Румен Василев Райчев	40	0.016
Бенчо Георгиев Бенчев	13	0.005

През 2018 г. членовете на съвета не са придобивали или прехвърляли акции на дружеството.

3. Членовете на съвета на директорите нямат специални права и могат да придобиват акции и облигации на дружеството по общия ред.

4. Участие на членовете на съвета на директорите в други дружества:

- Върбан Георгиев Върбанов: председател на съвета на директорите "Оргтехинвест" АД, гр. Силистра – не притежава повече от 25 на сто от капитала на дружеството;

- Румен Василев Райчев: изпълнителен директор на "Оргимпекс" АД, гр. София – притежава 37.5 на сто от капитала на дружеството.

- Бенчо Георгиев Бенчев - акционер в "Оргимпекс" АД, гр. София – не притежава повече от 25 на сто от капитала на дружеството.

5. Никой от членовете на съвета на директорите или свързани с тях лица не са сключвали с дружеството договори, които излизат извън обичайната му дейност (чл. 240б от ТЗ).

Няма придобивни правни очаквания в полза на дружеството. Има ограничения върху правото на собственост на дълготрайни активи, заложили като обезпечения по финансов кредит с балансова стойност 26 х.лв. Няма предявени претенции от граждани за възстановяване на собственост върху недвижим имот на дружеството.

През над половинвековната си история предприятието е произвеждало джобни и настолни калкулатори, копировална техника, микропроцесорни системи и компютри, голи и наредени печатни платки, специална продукция и др. От началото на 80-те години започва производството на устройства за регистриране продажбите на стоки и услуги в търговията, транспорта, туризма и др. – електронно-регистращи касови апарати, които вече три десетилетия са основен предмет на дейност на дружеството.

Предприятието има следните специфични особености:

1. Относително висока самостоятелност: монтиране на печатни платки, механична обработка, производство на пластмасови детайли и инструментална екипировка.
2. Разположено е в приспособени сгради на бивше военно-свързочно училище, което усложнява комуникациите, удължава технологичния път и води до оскъпяване на продукцията.
3. Голяма номенклатура на ползваните суровини, материали и полуфабрикати.
4. Износът е предимно за Гърция, Румъния и Беларус, по-малък дял имат пазарите в Молдова, Украйна и Малта. На вътрешния пазар продукцията се реализира чрез мрежа от независими дистрибутори.

Основен предмет на дейност са електронно-регистращи касови апарати с финансова памет (ЕКАФП) и сродни фискални устройства – над 10 модификации с различен дизайн и габарити. През отчетния период формираха над 90 на сто от производството и износа. Освен завършени изделия се изнасят и части за касови апарати – комплекти корпусни възли и детайли.

II. АНАЛИЗ НА ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

1. Производствена програма и реализация на продукцията.

В началото на годината ръководството прие бизнес-програма за производство и реализация на стойност 3 800 х.лв. Конюнктурата на основните пазари и главно на румънския изглеждаше оптимистична спрямо 2017 г. и разчетите сочеха, че с изпълнението и дружеството ще приключи годината с печалба над 100 х.лв. при същата численост на персонала и слаб ръст на средната работна заплата.

През 2018 година е произведена продукция на стойност 2286 х. лв., което е с 36 на сто под постигнатото през предходната и с 40 на сто под планираното. Основната причина за недостигане на планирания обем е фактическото преустановяване на износа за Румъния в края на полугодieto, където след 1-ви юли можеха да се продават само нови модели касови апарати, отговарящи на изискванията на влязлата в сила наредба за връзка на всяка машина с тяхната данъчна агенция. Възложеното на нашия задграничен разработчик развитие на такива модели значително се забави, а след това поради бюрократични спънки и неуредици дружеството до края на годината не можа да получи сертификат за продажба на първото ново изделие. Същевременно рязко нарастналото търсене на касови апарати в Румъния през второто полугодие и съответните пропуснати възможности надвишаваха многократно продажбите на другия основен за дружеството пазар – гръцкия. Значително се увеличи износът за Беларус (6,2 пъти), но за тази страна се произвеждат само комплекти възли и детайли за касови апарати, които са с няколкократно по-ниска цена и трудоемкост от завършените изделия и това беше само частична компенсация на румънския застои. При останалите направления от износа на крайни изделия поръчките бяха малко под нивото на предходната година, но отстъплението беше несъществено и несравнимо спрямо срива в Румъния. В България търсенето беше на нивото на 2017 г., но то формира около 2-3 на сто от обема на продукцията и практически не оказва влияние върху крайните резултати. Мощностите не бяха равномерно натоварвани и се използваха не повече от 70 на сто, като дори през месец декември дружеството почти преустанови производствената си дейност.

Върху стойността на произведената/реализираната продукция се отразиха негативно ниските цени за клиенти и дистрибутори в страната при наситен пазар с този клас техника, както и ограничените възможности за повишаване на договорените относително ниски износни цени.

Структурата на реализацията беше 98 към 2 в полза на износа. За сравнение през 2005 г. относителният дял на износа в общата реализация е бил 38 %, но ежегодно се увеличава, което говори за постоаянно намаляващо търсене на касова и сродна техника в страната в условията на силна конкуренция с местните производители.

Произведени бяха общо 7 122 касови апарата, което е над два пъти по-малко от предходната година, като разликата е основно от румънския пазар (- 10 000 каси) и предварително известното преустановяване на поръчките от Чехия.

Проблемите са симптоматични и имат над петгодишна давност като изходът е в ускореното внедряване на нови модели касови апарати и навлизане на нови пазари с по-добри цени. За съжаление дружеството няма достатъчен капацитет за собствена НИРД и е зависимо от външни разработчици, които в редица случаи имат различни собствени приоритети.

2. Трудови ресурси.

Числеността на персонала в дружеството на 1.01.2018 г. беше 87 бр. и в края на годината в дружеството работеха също 87 човека по трудово или служебно правоотношение. С изключение на първото тримесечие, през останалата част от годината пряко заетият в производството персонал беше натоварен под обичайното, но не беше пристъпено към съкращения на работни места.

Временно увеличение имаше в някои професии основни работници, които в пикови моменти се явяват тесни места, наложи се и преминаване на определени специалисти на намален работен ден. Нивото на производство и реализация трудно обезпечаваше изплащането на договорните заплати, които все пак се получаваха редовно, но за сметка на допълнителни продажби на ДМА и наличния финансов ресурс. Средномесечната работна заплата в дружеството беше 680 лв. – с 21 лв. под тази от предходната година въпреки увеличението в нископлатените професии вследствие промяната на минималната работна заплата за страната. Измененията по категории персонал са посочени в следната таблица :

№ по ред	Категория персонал	Списъчен брой към:		Разлика
		01.01	31.12	
1.	Ръководни служители, вкл. изп. директор	10	10	0
2.	Специалисти	20	20	0
3.	Помощен персонал и охрана	12	11	-1
4.	Работници	45	46	1
4.1	основни работници	36	37	1
4.2	Спомагателни работници, в т.ч. ОТКК	9	9	0
	ВСИЧКО	87	87	0

Средносписъчният брой на персонала за годината беше 89 работници и служители - с 3 броя повече от предходната 2017 г. Текущите месечни заплати и аванси се изплащаха в регламентирания срок – независимо от финансовите затруднения, в които периодично е изпадало дружеството, този принцип се спазва неизменно и без изключения от 1993 година.

III. ФИНАНСОВО-ИКОНОМИЧЕСКО СЪСТОЯНИЕ

Финансовият отчет на "Оргтехника" АД към 31.12.2018 г. е изготвен съгласно основните принципи и изисквания на ЗС и НСС и другите нормативни документи, регламентиращи стопанската дейност в България. Годишният финансов отчет съдържа следните основни елементи: Счетоводен баланс, Отчет за приходите и разходите, Отчет за паричните потоци и Отчет за собствения капитал към 31.12.2018 г., Приложения.

А. Основните аспекти на финансово-счетоводния анализ отразяват:

1. Придобиване, отчитане, амортизация и преоценка на ДА:
 - заприхождават се по цена на придобиване, завишена с разходите по доставка и монтаж;
 - прилаган е линеен метод на амортизация на ДА на база полезния живот на активите.
2. Краткотрайните активи и пасиви се оценяват в съответствие с прилаганата счетоводна политика. Към 31.12 всички валутни сметки, вземания и задължения са преоценени по курса на БНБ.
3. Разходите са отчетени като разходи за дейността по икономически елементи (материали, външни услуги, амортизации, възнаграждения, осигуровки, финансови и извънредни разходи).
4. Приходите са отчетени като приходи от дейността (от продажби на продукцията, услуги, от финансови приходи и други).
5. Финансовият резултат е формиран след приключване на с/ка 123 "Печалби и загуби".

Б. Счетоводният баланс към 31.12.2018 г. показва следните обобщени данни:

№ по ред	А К Т И В (х.лв.)	31. 12. 2017 г.	31. 12. 2018 г.	Разлика
А.	Записан но невнесен капитал	0	0	0
Б.	Нетекущи (дълготрайни) активи	1087	1147	60
І.	Нематериални активи	0	3	3
ІІ.	Дълготрайни материални активи	922	970	48
ІІІ.	Дългосрочни финансови активи	0	0	0
VI.	Отсрочени данъци	165	174	9
В.	Текущи (краткотрайни) активи	2032	1896	-136
І.	Материални запаси	1577	1491	-86
ІІ.	Вземания	413	316	-97
ІІІ.	Инвестиции	0	0	0
IV.	Парични средства	42	89	47
Г.	Разходи за бъдещи периоди	3	7	4
	Сума на актива	3122	3050	-72
№	П А С И В (х.лв.)	2017 г.	2018 г.	Разлика
А.	Собствен капитал	2274	2077	-197
І.	Записан капитал	298	298	0
ІІ.	Премии от емисии	0	0	0
ІІІ.	Резерв от последващи оценки	214	212	-2
IV.	Резерви	1722	1740	18
V.	Натрупана печалба/загуба от минали години	0	0	0
VI.	Текуща печалба (загуба)	40	-173	-213
Б.	Провизии и сходни задължения	68	84	16
В.	Задължения	780	889	109
	Сума на пасива	3122	3050	-72

Анализът на отчета за финансовото състояние показва, че през отчетния период:

1. Балансовата стойност на дълготрайните материални активи е увеличена с 48 х.лв. като увеличението идва от закупуването на две шприцмашини и поставяне на покривна конструкция на един от цеховете, а намалението е от начислено изхабяване на машини, оборудване и съоръжения, а също и от продажби на земи и ненужни основни средства.

2. Спрямо предходната година стойността на краткотрайните активи е по-малка с 136 х.лв., дължащо се на намалението в материалните запаси и подобрената събираемост на вземанията като последните са спаднали с 23 на сто. Намалението е основно в продукцията на склад, но все още прекалено големи са наличностите от суровини и материали, чието ниво към 31.12.2018 г. стойностно надхвърля тримесечната необходимост от материали, а същевременно повечето от тях, макар и физически годни и добре съхранявани, са отпаднали от производството и представляват замразени финансови средства. В дружеството е въведена система за стимулиране продажбата на залежали материали, но голяма част от тях са специфични и имат относително тясна пазарна ниша.

3. В края на годината остана твърде голямо незавършено производство, основната част от което бяха партии касови апарати за Румъния (общо 2 500 бр.) с различна степен на готовност в очакване на разрешението да се продава на този пазар.

4. През годината собственият капитал на дружеството се изменя както следва:

а/ записаният капитал остава непроменен;

б/ резервите са увеличени с 18 х.лв. - от порядъка на печалбата за предходната година;

в/ Крайният финансов резултат е загуба 173 х.лв., основно причина за което е изключително ниското ниво на производството и реализация, с поне 40 на сто под необходимото за нормално функциониране на предприятието.

5. Текущите задължения на дружеството са увеличени със 109 х.лв. изцяло в перото „доставчици“, което при минималния наличен финансов ресурс значително затруднява дейността по доставките на материали. Задълженията по банкови кредити са на почти същото ниво, а към общественото осигуряване, ЗОК и бюджета дружеството изпълняваше задълженията си през цялата година в регламентираният срок.

Б. Анализ на отчета приходите и разходите. Отчетът за приходите и разходите за периода, съпоставен с този към предходната 2017 година, разкрива следната картина:

№ по ред	НАИМЕНОВАНИЕ НА РАЗХОДИТЕ	Предходна година	Текуща година	Разлика
1.	Намаление на запасите от продукция и НП	0	120	120
2.	Разходи за суровини, материали и външни услуги	2646	1891	-755
3.	Разходи за персонала	939	970	31
4.	Разходи за амортизация и обезценка	94	95	1
5.	Други разходи	109	169	60
	Общо разходи за оперативна дейност	3788	3245	-543
6.	Разходи за обезценка на финансови активи	44	55	11
7.	Разходи за лихви и други финансови разходи	28	27	-1
	Общо разходи за обичайната дейност	3860	3327	-533
8.	Печалба от обичайната дейност	47	0	-47
9.	Извънредни разходи	0	0	0
	Общо разходи	3860	3327	-533
10.	Счетоводна печалба	0	0	0
12.	Данъци, алтернативни на корпоративния данък	7	-19	-26
13.	Печалба	40	0	-40
	Всичко	3907	3308	-599

№ по ред	НАИМЕНОВАНИЕ НА ПРИХОДИТЕ	Предходна година	Текуща година	Разлика
1.	Нетни приходи от продажби	3511	2611	-900
	в т.ч.: продукция и услуги	3511	2611	-900
2.	Увеличение на запасите от продукция и НП	180	0	-180
3.	Разходи за придобиване на активи по стоп, начин	0	0	0
4.	Други приходи	188	483	295
	Общо приходи от оперативната дейност	3879	3094	-785
7.	Други лихви и финансови приходи	28	41	13
	Общо финансови приходи	28	41	13
8.	Загуба от обичайна дейност	0	192	192
9.	Извънредни приходи	0	0	0
	Общо приходи	3907	3135	-772
10.	Счетоводна загуба	0	0	192
11.	Загуба (балансова)	0	173	173
	Всичко	3907	3308	-599

Продължителното отсъствие от основен пазар като румънския се оказа без равностойна алтернатива. При ниското ниво на производство и продажби основната дейност като цяло е с отрицателна рентабилност като в разходната част прекалено голям е дялът на условно-постоянните разходи, които слабо се влияят от обема на производството и реализацията и при очерталото се през последните години спадане на оборота под и около 3 млн. лв., това до голяма степен предопределяше отрицателните крайни резултати. Относително добрите обеми от 2017 г. бяха минимума, при който дружеството може да функционира нормално и да приключва успешно стопанските години. Голямото отстъпление през отчетната година, при което бяха изчерпани повечето резерви по всички направления, приближи онази граница, под която по-нататъшното съществуване на предприятието е проблематично и безперспективно. Оптимизмът за излизане от кризата идва от факта, че търсенето на касови апарати в Румъния продължава да е голямо, уверенията са, че от м. април т.г. там вече ще могат да се продават изделията на „Оргтехника” АД.

Недостатъчният свободен финансов ресурс не позволи големи директни доставки на основни компоненти и възли в изделията, въпреки известни положителни стъпки в тази насока, тъй като производителите естествено предлагат изгодни условия при поръчки на големи серии с предварително плащане, значително надхвърлящи месечната необходимост на дружеството. Все още значителна част от необходимите материали се получават с посредничеството на местни

доставчици, които нормално си добавят съответната надценка. Така този фактор – недостигът на парични средства – възпрепятства дружеството за постигане на по-малки производствени разходи като следствие от високосерийни доставки на по-ниски цени и с по-евтин, макар и по-бавен транспорт.

Полученият финансов резултат показва ниска рентабилност от цялостната дейност на дружеството. Основни причини за слабата ефективност са недостатъчните и сравнително малки външни пазари, които обуславят малка серийност на изделията и произтичащите от това сравнително високи цени на доставяните материали и окомплектовка. През последните няколко години (с изключение на 2017 г., но и тогава печалбата беше минимална) дружеството последователно реализира загуби от дейността си. Загубите са покривани от формираните резерви в предходни години.

Подобна ситуация затруднява нормалната дейност на дружеството и показва наличие на съществена несигурност, която може да доведе до съмнения относно нарушаване на базисния счетоводен принцип дружеството да продължи да функционира като действащо предприятие, въз основа на който следва да се изготвят и представят годишните финансови отчети. Ръководството е пристъпило към подобряване ликвидността на дружеството като ежегодно в движение актуализира оздравителната програма, включваща мероприятия за разширяване на стопанската дейност, икономия на материални и трудови ресурси, както и продажба на активи (ДМА и материални запаси).

Ръководството на предприятието счита, че предприятието е действащо, няма планове и намерения, нито обективни индикации за преустановяване на дейността или същественото ѝ намаляване в обозримо бъдеще (12 месеца след датата на отчета). Нещо повече, анализът на наличните пазари и очакваната динамика на цените дава сериозни основания да се очаква настоящата 2019 година да бъде по-успешна и да приключи с по-добър финансов резултат.

IV. ПАЗАРНА ПОЛИТИКА И МАРКЕТИНГ

През 2018 г. дружеството постигна общ обем на реализацията на продукцията, услуги и др. от 2 556 х.лв. (като в това число не са включени постъпленията от такси за СИМ-карти и продажбата на ДМА и материали), което е най-ниското ниво на продажби след 2013 година. Голямото намаление е при износа за Румъния (3,8 пъти), а ръстът, макар и на по-ниска база и недостатъчен като компенсация, е при продажбите за Беларус (6,2 пъти). На останалите пазари, включително и българския, количествата и стойностите са съпоставими с тези от предходната година.

Тенденциите в сравнение с предходната година могат да се проследят в следната таблица.

№	Продуктова група	Обем в лв.		Изменение	
		2017 г.	2018 г.	в лв (+/-)	в %
	Касови апарати	2915772	1456427	-1459345	-50,1
	в т.ч.: износ	2894102	1434312	-1459790	-50,4
	вътр.пазар	21670	22115	445	2,1
2	Други изделия	304561	942242	637681	209,4
	в т.ч. к-ти пластмасови детайли	296910	941425	644515	217,1
3	Резервни части	138229	93358	-44871	-32,5
4	Сервиз.	32643	26176	-6467	-19,8
					-24,4
5	Други	49428	37357	-12,071	20,1
	Общо	3440634	2555760	-848874	-25,7

При създалата се ситуация сравнително слабите изменения на пазарното търсене в останалите страни стават несравними с отрицателния ефект от затварянето за дълъг период на основен пазар като румънския. Още повече, че при започналата най-после в тази страна кампания за подмяна на касовата техника продажбите се увеличиха поне два пъти, при което пропуснатите ползи са още по-големи, а резултатът е „сриване” на венчки икономически показатели на дружеството.

Прогнозите за 2019 г. са умерено оптимистични и са свързани главно с Румъния, макар че към датата на отчета сагата с изпитанията и получаването на сертификат още не е приключила и първото тримесечие е провалено.

Беларус е сравнително нов пазар - от второто тримесечие на 2017 г., който постепенно набира скорост. Постигнатите договорености с добри условия (за доставка на комплекти детайли и възли за касови апарати), със значителни, макар и с неравномерни поръчки през годината, изведоха реално Беларус на трета позиция като пазарно направление за дружеството. Очакванията са през текущата година продажбите за тази страна да бъдат съизмерими с тези от 2018 г.

V. РИСКОВИ ФАКТОРИ

Инвестирането в акциите на дружеството е свързано с определени рискове. Последователността в представянето на рисковите фактори отразява виждането на СД относно конкретната им значимост към настоящия момент за дейността на дружеството, както и вероятност да бъдат осъществени.

Износът на продукцията е предимно в държави от Източна Европа, където пазарите са нестабилни и трудно се прогнозира. В тези страни дружеството продава основно касови апарати, внедряването на които става на база правителствени наредби, които задължават определени категории търговци да ги ползват.

На вътрешния пазар има силна местна конкуренция, което стеснява пазарната ниша на нашите изделия. Търсенето е ограничено както поради малките мащаби на пазара, така и поради високата наситеност на тези изделия в страната. Поради сравнително дългия период на експлоатация на този клас техника се развива и значим вторичен пазар на касови апарати.

Намалелият финансов ресурс не позволява насочване на достатъчно средства за обновяване на техниката и технологиите, което да доведе до съществено повишаване на производителността и снижение на разходите за производството.

VI. ИЗПЪЛНЕНИЕ НА ПРОГРАМАТА ЗА ПРИЛАГАНЕ НА МЕЖДУНАРОДНО ПРИЗНАТИТЕ СТАНДАРТИ ЗА ДОБРО КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ

1. Относно отговорностите и дейностите на членовете на Съвета на директорите:

Членовете на СД извършваха периодична проверка и разглеждане на текущите, тримесечните и годишния счетоводен отчет и отчетите за дейността на дружеството. Същите бяха своевременно представяни, съгласно изискванията на ЗППЦК. Чрез регулярно провеждане на заседания, както и в неформални срещи, членовете на СД извършваха планиране и определяне на текущите и бъдещи задачи, приоритети и отговорности, одобряваха и ревизираха основните стратегии и цели на дружеството. Във връзка с предоставяне пред акционерите на необходимата допълнителна информация, СД възлага и изисква периодично изготвяне на проучвания за основните пазари на дружеството, както и на неговите основни конкуренти.

2. Относно осигуряване на по-ефективна комуникация и гарантиране на равнопоставено отношение на акционерите.

Спазени са изискванията за пълна информираност на акционерите във връзка с годишното ОСА, като своевременно са извършени съответните публикации. В законните срокове преди събирането на акционерите е предоставена пълна информация за годишните резултати от дейността на дружеството. Уеб-страницата се поддържа винаги актуална, с цел клиентите и акционерите да получават редовна, актуална и по-пълна информация за дейността на дружеството, неговото състояние и перспективи.

3. Относно отчитане правата, интересите и ролята на заинтересованите лица.

Поддържа се непрекъснатата политика на тясно сътрудничество с постоянните клиенти и с доставчиците на дружеството, като им се предоставя необходимата за целта информация, представляваща фирмена тайна.

4. Относно разкриване на информация и прозрачност.

Осигурен е постоянен достъп до финансовите отчети на дружеството в Интернет, както и в страниците на КФН и "БФБ – София" АД. Не е регистриран случай на официално постъпили искания от акционери за предоставяне на информация за финансовото състояние на дружеството и не е отказвана такава. Изпращани са всички необходими отчети и уведомления на дружеството до Комисията за ценни книжа, "БФБ – София" АД и Централния депозитар, а именно:

- годишен финансов отчет и съпътстващите го материали;
- тримесечни финансови отчети и съпътстващите ги материали.

VII. ДВИЖЕНИЕ НА АКЦИИТЕ

През 2010 г. Софийската фондова борса изключи акциите на дружеството от официалния пазар поради незначителност на реализирания оборот. Ситуацията е непроменена.

VIII. ВАЖНИ СЪБИТИЯ, НАСТЪПИЛИ СЛЕД ГОДИШНОТО СЧЕТОВОДНО ПРИКЛЮЧВАНЕ. ПЛАНИРАНА СТОПАНСКА ПОЛИТИКА ЗА 2019 ГОДИНА.

През настоящата 2019 г. дружеството запазва предмета на дейност и пазарните си позиции.

Очакваните инвестиции са от порядъка на 50 х. лв.

Числеността на персонала се запазва между 85 и 95 броя без тенденции за значителни изменения.

В периода след 31.12.2017 г. до изготвянето на настоящия отчет не са настъпили други особени събития, които да доведат до съществени промени във финансовото състояние на дружеството.

X. ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Отчетната 2018 година не беше благоприятна от стопанска гледна точка по отношение на производството и реализацията и неизбежно се получиха негативни крайни резултати, значително по-слаби от тези в предходната. Основният технически проблем – разработката и сертифицирането на нови модели касови апарати за Румъния, беше решен с голямо закъснение, което е главната причина да се отчете една от най-слабите години за дружеството. Останалите технически проблеми бяха значително по-малко и се преодоляваха в движение, а разработките на нови модели и дизайни значително напреднаха, което е добра предпоставка за по-добри резултати през следващите периоди.

Като цяло, очакванията са 2019 г. да бъде значително по-добра и да бъдат достигнати и надхвърлени показателите от 2017 г., тъй като отчетната не следва да бъде база за сравнение.

Бизнес-планът за 2019 година е в процес на уточняване и към датата на отчета не е окончателно изготвен.

гр. Силистра
25. 03. 2019 г.

ПТ/

Изп. директор :

(инж. В. Върбанов)

